



Foro Profesional Cobro y Morosidad

Esencia Empresarial

Una iniciativa de:
interbanetwork

Claves de Actualidad

Gestión del Riesgo Comercial, Prevención de la Morosidad y Gestión de los Cobros y Recobro de Deudas



 **Edición especial**

Barcelona, 20 de marzo de 2014

Hotel Barceló Sants

Plaça dels Països Catalans, s/n - 08014 Barcelona

Patrocinadores

Invitación VIP

cortesía de:

 **crédito y caución**
Atradius Group

Código de inscripción:
CODCYC14

axesor
conocer para decidir

 **crédito y caución**
Atradius Group

 **iberinform**

INFORMA



El Valor de los Contenidos

Claves de Actualidad. Gestión del Riesgo Comercial, Prevención de la Morosidad y Gestión de los Cobros y Recobro de Deudas



Barcelona, 20 de marzo 2014

Hotel Barceló Sants

Plaça dels Països Catalans, s/n - 08014 Barcelona

 **@Manager_Forum**
#cobroymorosidad

La problemática de los cobros y la morosidad debe ser gestionada de **la forma más efectiva posible** en estos tiempos de crisis, donde obtener liquidez ha pasado a ser un hecho primordial en las compañías debido a la escasez de crédito y el mal comportamiento de muchos mercados. Estudiar los riesgos, asegurar nuestras ventas, prevenir la morosidad utilizando los **mecanismos de cobro más apropiados y ser eficientes y efectivos ante cualquier incidencia de mora o impago** serán las materias en las que profundizaremos en este Foro.

8.30-8.45 Recepción de asistentes y entrega de documentación

8.45-9.00 Situación y Análisis de la Morosidad en el contexto actual

D. Miguel Ángel Robles. Director General. Interban Network

Gestión del Riesgo Comercial

9.00-9.30 Gestión integral del riesgo: identificar, analizar y gestionar

- Proceso de asignación y decisión del riesgo en las operaciones comerciales
- Alternativas y estrategias: rentabilidad, relevancia comercial, sector y valoración técnicas

D. José Ignacio Domínguez Hernández. Corporate Governance Advisor. Vocal miembro. **AENOR en Comisión de Normalización Gestión de Riesgos y Compliance**

9.30-10.00 La gestión integral de clientes

- Aspectos clave de la prospección comercial eficaz

- Uso de información como herramienta crítica en procesos de admisión y seguimiento
- Variables clave para gestionar recobro local e internacional

D. Antonio Ollé. Director Territorial Zona Este. **Iberinform (Grupo Crédito y Caución)**

10.00-10.30 Gestión del riesgo de clientes: información comercial para decidir con éxito

- Análisis de la información comercial: conocer para decidir
- Integración de la información, sectores, productos... para obtener una visión global

D. Pedro Tort-Martorell. Director Delegación Barcelona. **Informa D&B**

10.30-11.00 **Cómo ayuda el seguro de crédito en su gestión integral del riesgo comercial a General Logistic System Spain**

D. Adolfo Calvo. Director de sucursal Terrassa. **Crédito y Caución**

D. Ernesto Martí. Director Financiero. **GLS**

D. Jerome Jaeger. Director Comercial. **GLS**

Prevención de la Morosidad

11.00-11.30 **Maximizar las ventas reduciendo los impagos y los tiempos de gestión**

D. Miguel Ángel Ruiz Calle. Director asesor Risk Management. **axesor**

11.30-12.00 **Pausa café**

12.00-12.30 **Medios de cobro para prevenir la morosidad**

- Los costes financieros de los impagos: intereses a las entidades financieras, coste de oportunidad, pérdida adquisitiva, gastos de gestión de cobro
- Los documentos cambiarios que minimizan nuestros riesgos de impago: Letra de Cambio, Pagaré, Cheque
- El factoring y el contrato de confirming

D. Francisco Bulls Polo. Economista. Director Financiero. **Grupo Rigar**

Gestión de la Morosidad y Recobro de Deudas

12.30-13.00 **Reclamación de impagos por vía amistosa**

La negociación con morosos

- ¿Cuándo empezar a reclamar una deuda?
- ¿Cómo iniciar la gestión recuperatoria?
- ¿Con quién hay que contactar?
- ¿Cómo exponer la situación?
- ¿Qué medios utilizar para cobrar?

D. Pere Brachfield. Profesor. **Escuela Administración de Empresas (EAE).** Director. **Centro de Estudios de Morosología.** Director del Servicio de Estudios. **PMcM**

13.00-13.30 **Marco legislativo contra la morosidad en las operaciones comerciales**

- Directiva de la Unión Europea y desarrollo legislativo en España
- Ley de morosidad
- Reclamación por vía judicial

Dña. María González. Asociada del departamento contencioso. **Cuatrecasas, Gonçalves Pereira**

13.30-14.00 **Vino**



Barceló Sants

El Hotel mejor conectado de Barcelona. Totalmente renovado. Un 4* perfecto para organizar todo tipo de reunión o evento y disfrutar de una de sus increíbles 378 Orbital Rooms totalmente equipadas y con unas vistas impresionantes, sin olvidar una gran y revolucionaria oferta gastronómica. Dispone de 3.000 m2 en 14 salones con capacidad para acoger hasta 1.500 personas y showroom para exposición de vehículos y productos de gran formato, todos con luz natural.

Invitación VIP

Forme parte del evento de referencia del sector

En esta **nueva edición** el Foro recorre 4 ciudades para dar la oportunidad a más de 1.000 profesionales de conocer a los **mejores expertos** en materia de cobros, riesgos y morosidad.

No deje escapar esta oportunidad y no demore su inscripción. El número de plazas es limitado hasta completar el aforo. ¡Esperamos que disfrute!

Con esta invitación VIP obtendrá: Acceso gratuito a este Foro + Regalo del Código de descarga con las Ponencias impartidas + Bolsa documentación de Patrocinadores + Acceso libre a la Zona Networking y Exposición + Invitación Café + Vino

Para obtener su invitación VIP, rellene este cupón y envíelo por fax al 91 764 46 12, o si lo prefiere puede **inscribirse cómodamente** a través de nuestra página web: www.cobroymorosidad.com

Rellenar en MAYÚSCULAS, recortar por la línea de puntos y enviar al fax: 91 764 46 12 - Plazas limitadas. No demore su inscripción

Foro Profesional de Cobro y Morosidad

Barcelona, 20 de marzo de 2014
Hotel Barceló Sants

Precio: ~~600 Euros~~

Invitación VIP

cortesía de:

 **crédito y caución**
Atradius Group

Código de inscripción:
CODCYC14

Nombre y apellidos:

Cargo:

Empresa:

Actividad:

C.I.F.:

C.N.A.E.:

Facturación: <2,5M€ 2,5 a 5M€ 5 a 25M€ 25 a 50M€ >50M€

Empleados: 1 a 10 11 a 50 51 a 100 + de 100

Domicilio:

C.P.:

Población:

Provincia:

Tel.:

Fax:

Dirección e-mail profesional:

Esta invitación VIP le da derecho a la asistencia gratuita al Foro Profesional de Cobro y Morosidad, a una consumición gratuita en la cafetería del Salón, al acceso a la zona de Networking, al Código de descarga con la documentación del Foro, así como a la consumición de un vino (sólo asistentes).

Dado que este evento es exclusivo para profesionales, para admitir su inscripción es imprescindible rellene este boletín con sus datos profesionales: domicilio de la empresa, teléfono y fax de la empresa, email de la empresa, CIF de la empresa y el cargo que desempeña. Según el artículo 2º del Real Decreto 1720/2007, por el que se aprueba el Reglamento de desarrollo de la ley orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de protección de datos de carácter personal, esta normativa no será aplicable a los tratamientos que se puedan hacer de estos datos ya que se utilizarán únicamente como datos de persona de contacto en la empresa y, consecuentemente, asociados a la misma. No obstante si usted voluntariamente nos facilita para su inscripción sus datos personales, domicilio particular, teléfono particular, e-mail particular, debe marcar esta casilla: INTERBAN NETWORK, S.L., como entidad organizadora del evento, se reserva el derecho de admitir su inscripción en tal caso. Para que esta inscripción sea cursada es imprescindible nos facilite su correo electrónico profesional. Conforme a lo establecido en la Ley de Servicios de Sociedad de la Información y del Comercio Electrónico, 34/2002, de 11 de julio, al cursar esta inscripción usted nos da su consentimiento expreso para realizarle envíos vía correo electrónico desde Interban Network, S.L., de otras invitaciones a eventos profesionales de semejantes características a este que se inscribe así como información de índole comercial de productos, servicios o soluciones que puedan ser de su interés para el desarrollo de su actividad como empleado o directivo de la empresa en la que desempeña estas funciones.



Esencia Empresarial

Barcelona, 20 de marzo de 2014

Hotel Barceló Sants

Plaça dels Països Catalans, s/n - 08014 Barcelona

 **@Manager_Forum**
#cobroymorosidad



Una iniciativa de:

interbannetwork

La zona Exposición y Networking

La zona Networking es un amplio espacio que permanecerá abierto de forma paralela al foro, destinado al **encuentro entre directivos** asistentes, ponentes, empresas patrocinadoras y expositores, que le permitirá **intercambiar opiniones e ideas** con otros profesionales.



Expositores



Colaboradores



Barceló Sants

Patrocinador
Welcome Pack

