



Manager Fórum  
**Finanzas**

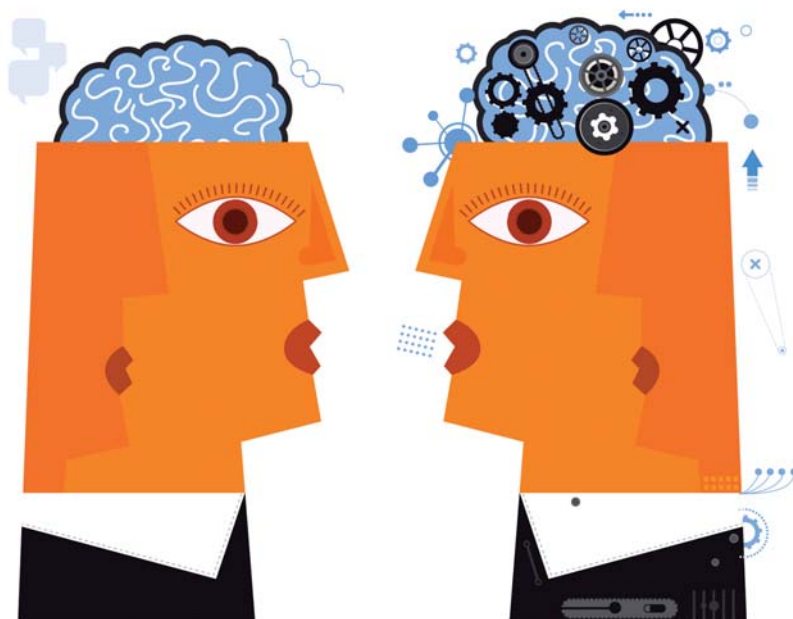
El Valor de los Contenidos

Una iniciativa de  
**interbannetwork**

# Gestión Financiera

## Base para la competitividad

Valencia, 12 de marzo de 2013. Palacio de Congresos



Patrocinador Global



Patrocinadores Manager Fórum Finanzas



# Gestión Financiera

## Base para la competitividad

Valencia. Martes, 12 de marzo de 2013

Palacio de Congresos de Valencia  
Avda. Cortes Valencianas, 60. 46015 Valencia

 @Manager\_Forum  
#ManagerFinanzas

### Apertura

---

#### 8.30-8.50 Recepción de Asistentes

#### 8.50 Bienvenida

D. Miguel Ángel Robles. Presidente Comité Organizador. **Manager Fórum**. Director General. **Interban Network**

#### 8.50-9.00 Representante Patrocinador Global

Dña. Maureen Manubens. Jefa de Producto Office 365. **Microsoft**

#### 9.00-9.20 Conferencia Inaugural: "Realismo optimista, clave para crecer"

D. Enrique Sueiro. Socio Director. **Communicagement**. Miembro. **TopTen Communication Spain**

---

**Moderador del congreso:** D. Miguel Ángel Robles. Presidente Comité Organizador. **Manager Fórum**. Director General. **Interban Network**

### Gestionando el riesgo en la empresa

#### 9.20-9.50 Selección de nuestra estrategia de riesgos: incremento de ventas vs. crecimiento sostenido. Factores a analizar para definir nuestra estrategia y a nuestros clientes mediante una gestión integrada del riesgo cliente

- Nuevos mercados y clientes
- Aumento de ventas, productos y cuota de mercado
- Prioridad financiera frente a la comercial
- Ventas cualitativas
- Operaciones de bajo riesgo de impago
- Aumento de la rentabilidad de las ventas y de los clientes rentables
- Mejora de los márgenes comerciales
- Asegurar el cobro de las ventas
- Disminuir el endeudamiento
- Minimizar costes de financiación
- Evitar créditos incobrables

Dña. Sonia Ferrandis Tello. Economista. Directora General. **Virmedic**

#### 9.50-10.05 La nueva gestión del riesgo de tus clientes

D. Francisco Santos Almagro. Subdirector Comercial Finanzas y Telecomunicaciones. **Informa D&B**

#### 10.05-10.20 Empresas bandera: en busca del buen tiempo

D. Jesús Ángel Victorio. Director Territorial Levante. **Crédito y Caución (Grupo Atradius)**

#### 10.20-10.35 Minimizar riesgos en mercados internacionales

D. José Prieto Onieva. Director Oficina Valencia. **Iberinform (Grupo Crédito y Caución)**

#### 10.35-10.50 Pausa café

#### 10.50-11.20 Analizando los riesgos en un proceso de internacionalización. Cuáles son las claves para evaluar las amenazas para un proceso de expansión en el extranjero

D. Olallo Villoldo Bellón. Presidente. **Grupotec**

## 11.20-11.50 Riesgos financieros: ¿tenemos respuestas?

- El control de gestión, como respuesta a los riesgos a que está expuesta nuestra empresa
- Factores que causan incertidumbre
- La planificación financiera, como elemento clave en la gestión.
- Impacto de la deuda o riesgo financiero: apalancamiento, estructura y riesgo

D. **Daniel Ruiz Fort**. Economista. Director Financiero. **Im2 energía solar**

## 11.50-12.05 Pausa café

## Eficiencia en la gestión financiera

### 12.05-12.20 Cómo ayuda el Business Intelligence en tiempos de crisis

- Gestión de los datos unificados
- Ventajas del tratamiento de los datos para la toma de decisiones
- Ejemplos: Cubos multidimensionales y Hojas de cálculo Excel conectadas a Bases de datos

D. **Xavier Ciaurriz**. Director Unidad de Negocio Pymes Asesorías. **Wolters Kluwer | A3 Software**

### 12.20-12.50 Reestructuración empresarial para abordar un plan integral de reducción de costes. Líneas de actuación estratégica.

- Optimización de operaciones y reducción de costes de producción
- Optimización de los recursos financieros y reestructuración financiera y de negocio
- Maximización de la rentabilidad y liquidez: sobre clientes, productos y procesos
- Reingeniería de procesos y evolución del VAN de los procesos
- Reducción de costes de intermediarios
- Ligereza y Flexibilidad de Estructuras Corporativas

D. **Antonio Ramis**. Director de Control Financiero. **Meliá Hotels International**

### 12.50-13.20 Gestión eficiente de las organizaciones como vía para alcanzar la competitividad

D. **Marcos Urarte**. Presidente. **Grupo Pharos**. Miembro. **TopTen Management Spain**

## 13.20-15.30 Pausa

## Financiación, gestión de la tesorería y morosidad

### 15.30-15.55 Financiación y negociación bancaria: más difícil que nunca. Aspectos a tener en cuenta y recomendaciones prácticas

- Financiación a corto plazo y refinanciación de deuda
- Cómo negociar con las entidades financieras
- Fuentes alternativas de financiación

D. **Francisco Soler**. Economista. Socio Director. **Apunte Asesores y Consultores**

### 15.55-16.10 Herramientas de gestión de tesorería

D. **Miguel Torán**. Consejero Delegado. **Professional Answer**

## 16.10-16.25 Pausa

### 16.25-16.50 Eficacia y eficiencia en la gestión de nuestra liquidez

- Gestión de tesorería o gestión de nuestro circulante siguiendo los principios del Cash Management:
  - Tesorería saldo cero
  - Cash pooling
  - Tesorería como centro de beneficios

D. **José Merlo**. Vocal del Patronato. Delegado de Finanzas. **Fundación Seur**

### 16.50-17.15 Medios de pago para flexibilizar nuestra financiación

- Medios de pago, otra vía para garantizarnos financiación de nuestro circulante
- Costes y seguridad de los instrumentos de pago
- SEPA

D. **Gerardo de la Mata**. Presidente. **Comisión de ASSET "Normalización Instrumentos, Procesos y Formatos C2B"**

### 17.15-17.40 Gestión efectiva de los impagados

- Qué medios utilizar para una gestión efectiva de los impagados
- Las claves en el recobro
- Objetivo: la negociación de la deuda
- Marco legislativo: análisis de la actualidad normativa en materia de recobro

D. **José Enrique Segura Valero**. Economista. Departamento de Administración. **Transportes Caudete**

# Zona de Networking

Un espacio destinado al conocimiento y a los negocios

La zona Networking es un amplio espacio, que permanecerá abierto de forma paralela al congreso, destinado al **encuentro entre directivos asistentes, ponentes, empresas patrocinadoras y expositores**, permitiéndole intercambiar opiniones e ideas con otros profesionales, así como visitar los diferentes stands y **conocer las soluciones líderes del mercado**.



## Expositores



Colaboradores  
Técnicos

Asociaciones  
Colaboradoras

Red de  
Networking Oficial



Medios Colaboradores



Una iniciativa de

**interbannetwork**