Esencia Empresarial



## Claves de Actualidad

Gestión del Riesgo Comercial, Optimización de los Cobros y Prevención de la Morosidad





Barcelona, 4 de junio de 2013

Hotel Barceló Sants

Plaça dels Països Catalans, s/n - 08014 Barcelona

Invitación VIP

cortesía de:



**Patrocinadores** 











El Valor de los Contenidos

## Claves de Actualidad, Gestión del Riesgo Comercial, Optimización de los Cobros y Prevención de la Morosidad



#### **Barcelona,** 4 de junio de 2013 Hotel Barceló Sants

Placa dels Països Catalans, s/n - 08014 Barcelona

@Manager\_Forum #cobroymorosidad

La problemática de los cobros y la morosidad debe ser gestionada de la forma más efectiva posible en estos tiempos de crisis, donde obtener liquidez ha pasado a ser un hecho primordial en las compañías debido a la escasez de crédito y el mal comportamiento de muchos mercados. Estudiar los riesgos, asegurar nuestras ventas, prevenir la morosidad utilizando los mecanismos de cobro más apropiados y ser eficientes y efectivos ante cualquier incidencia de mora o impago serán las materias en las que profundizaremos en este Foro.

## 8.30-8.40 Recepción de asistentes y entrega de documentación

#### 8.40-8.45 Presentación de la jornada

D. Miguel Ángel Robles. Director General. Interban Network

## 8.45-9.15 Entorno y actualidad de los cobros y la morosidad

D. Miguel Ángel Robles. Director General. Interban Network

D. Antoni Cañete. Presidente. Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM)

## 9.15-10.00 Técnicas de gestión de crédito y opciones de tratamiento del riesgo

- Prevención: Obtención y análisis de información, seguimiento preventivo de cuentas, análisis de movimiento de mercado (sectores), mitigación de riesgo con instrumentos financieros
- Gestión: control de los créditos, gestión de ingresos, gestión de incidencias relevantes
- Recobro: gestión jurídica, procesos concursales, agentes externos de cobro
- Evitar el riesgo: pago anticipado, depósitos por operación, garantías, avales, fianzas, medios de cobro, aseguramiento, operaciones de alto riesgo

- Paliar / mitigar el riesgo: límites de crédito, plazos cortos de pago, garantías, aseguramiento parcial
- Correr el riesgo: Operar sin coberturas de ninguna clase, plazos de pago demasiado largos incrementan la exposición

**D. José Merlo.** Vocal del Patronato. Delegado de Finanzas. **Fundación Seur** 

## 10.00-10.25 Cómo convertir operaciones comerciales en operaciones cobradas

**D. Miguel Ángel Ruiz Calle.** Director axesor Risk Management. **axesor** 

# 10.25-10.50 Cómo ayuda el seguro de crédito en la gestión del riesgo comercial a LC Paper 1881

**D. Antonio R. Sanchez- Cortés.** Director Sucursal Girona. **Crédito y Caución (Grupo Atradius)** 

Dña. Assumpció Vila. Gerente. LC Paper 1881

### 10.50-11.15 Minimizar riesgos en mercados internacionales

D. Ignacio Jiménez. Director Comercial. Iberinform (Grupo Crédito y Caución)

## 11.15-11.40 El futuro en la gestión del riesgo de los clientes

**D. Valentín Arce Hidalgo.** Director General Comercial. **Informa D&B** 

11.40-12.10 Pausa café

12.10-12.35 El papel de la Banca en la intermediación y el uso efectivo de los Medios de Cobro

**D. Miguel Ángel Robles.** Director General. **Interban Network** 

12.35-13.00 Reclamación de impagos por vía amistosa

**Dña. Antonia Lucena.** Consultora Senior. **Centro de Estudios de Morosología** 

# 13.00-13.25 Acercamiento práctico al marco legislativo contra la morosidad en las operaciones comerciales

- Directiva de la Unión Europea y desarrollo legislativo en España
- Ley de morosidad
- Reclamación por vía judicial
- Sepa y AEB

**Dña. María González.** Asociada del Departamento Contencioso. **Cuatrecasas, Gonçalves Pereira** 







#### **Barceló** Sants

El Hotel mejor conectado de Barcelona. Totalmente renovado. Un 4\* perfecto para organizar todo tipo de reunión o evento y disfrutar de una de sus increibles 378

Orbital Rooms totalmente equipadas y con unas vistas impresionantes, sin olvidar una gran y revolucionaria oferta gastronómica. Dispone de 3.000 m2 en 14 salones con capacidad para acoger hasta 1.500 personas y showroom para exposición de vehículos y productos de gran formato, todos con luz natural.



En esta nueva edición el Foro recorre 4 ciudades para dar la oportunidad a más de 1.000 profesionales de conocer a los mejores expertos en materia de cobros, riesgos v morosidad.

No deje escapar esta oportunidad y no demore su inscripción. El número de plazas es limitado hasta completar el aforo. ¡Esperamos que disfrute!

Con esta invitación VIP obtendrá: Acceso gratuito a este Foro + Regalo del Código de descarga con las Ponencias impartidas + Bolsa documentación de Patrocinadores + Acceso libre a la Zona Networking y Exposición + Invitación Café + Vino

Para obtener su invitación VIP, rellene este cupón y envíelo por fax al 91 764 46 12, o si lo prefiere puede inscribirse cómodamente a través de nuestra página web: www.cobroymorosidad.com



Rellenar en MAYÚSCULAS, recortar por la línea de puntos y enviar al fax: 91 764 46 12 - Plazas limitadas. No demore su Inscripción

#### Foro Profesional de Cobro y Morosidad

Barcelona, 4 de iunio de 2013 Hotel Barceló Sants

Precio: 600 Euros

#### Invitación VIP cortesía de:

Nombre y apellidos:					>crédito y caución	
Cargo:						
Empresa:						
Actividad:						
C.I.F.:			C.N.A.E.:			
Facturación:	<2,5M€ 🗌	2,5 a 5M€ 🗌	5 a 25M€ 🗌	25 a 50M€ 🗌	50M€> □	
Empleados:	1 a 10 🗌	11 a 50 □	51 a 100 🗌	+ de 100 🗌		
Domicilio:	C.P:					
Población:		Provincia:				
Tel.:		Fax:				
Dirección e-mai	l profesional:					

Esta invitación VIP le da derecho a la asistencia gratuita al Foro Profesional de Cobro y Morosidad, a una consumición gratuita en la cafetería del Salón, al acceso a la zona de Networking, al Código de descarga con la documentación del Foro, así como a la consumición de un vino (sólo asistentes).

Dado que este evento es exclusivo para profesionales, para admitir su inscripción es imprescindible rellene este boletín con sus datos profesionales: domicilio de la empresa, teléfono y fax de la e email de la empresa, CIF de la empresa y el cargo que desempeña. Según el artículo 2º del Real Decreto 1720/2007, por el que se aprueba el Reglamento de desarrollo de la ley orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de protección de datos de carácter personal, esta normativa no será aplicable a los tratamientos que se puedan hacer de estos datos ya que se utilizarán únicamente como datos de persona de contacto en la empresa y, consecuentemente, asociados a la misma. No obstante si usted voluntariamente nos facilita para su inscripción sus datos personales, domicilio particular, teléfono particular, e-mail particular, debe marcar esta casilla: 🗆 INTERBAN NETWORK, S.L., como entidad organizadora del evento, se reserva el derecho de admitir su inscripción en tal caso. Para que esta inscripción sea cursada es imprescindible nos facilite su correo electrónico profesional. Conforme a lo establecido en la Ley de Servicios de Sociedad de la Información y del Comercio Electrónico, 34/2002, de 11 de julio, al cursar esta inscripción usted nos da su consentimiento expreso para realizarle envíos vía correo electrónico desde Interban Network, S.L., de otras invitaciones a eventos profesionales de semejantes características a este que se inscribe así como información de indole comercial de productos, servicios o soluciones que puedan ser de su interés para el desarrollo de su actividad como empleado o directivo de la empresa en la que desempeña estas funciones.

# La zona Exposición y Networking

La zona Networking es un amplio espacio que permanecerá abierto de forma paralela al foro, destinado al encuentro entre directivos asistentes, ponentes, empresas patrocinadoras y expositores, que le permitirá intercambiar opiniones e ideas con otros profesionles.



**Expositores** 









Patrocinador Welcome Pack

Hotel Colaborador



Barceló Sants

Medio Oficial



Red de Networking Oficial











#### Barcelona, 4 de junio de 2013

#### Hotel Barceló Sants

Plaça dels Països Catalans, s/n - 08014 Barcelona





Una iniciativa de:

interbannetwork