



Congreso Nacional
Finanzas

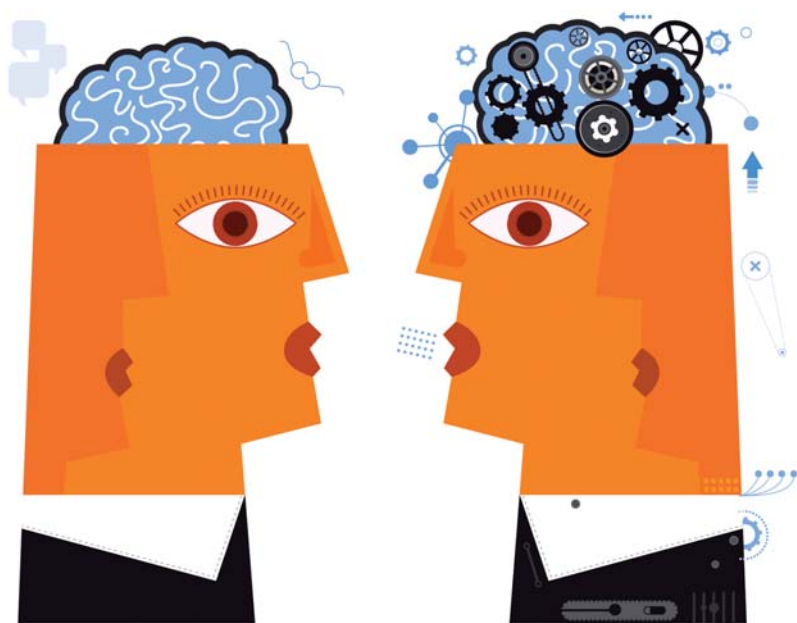
El Valor de los Contenidos

Una iniciativa de
interbannetwork

Gestión Financiera

Base para la competitividad

Valencia, 6 de marzo de 2012. Palacio de Congresos



Patrocinadores Globales

Microsoft



INVITACIÓN VIP
GRATUITA cortesía de:

crédito y caución
Atradius Group

Patrocinadores Congreso Nacional de Finanzas

crédito y caución
Atradius Group



iberinform
Grupo Crédito y Caución

INFORMA

Microsoft

profesional answer



Gestión Financiera

Base para la competitividad

Valencia. Martes, 6 de marzo de 2012

Palacio de Congresos de Valencia

Avda. Cortes Valencianas, 60. 46015 Valencia

Apertura

8.30-8.50 Recepción de Asistentes y entrega de documentación

8.50 Bienvenida

D. Miguel Ángel Robles. Presidente Comité Organizador. **Manager Fórum**. Director General. **Interban Network**

8.50-9.00 Representantes Patrocinadores Globales

Dña. María Jesús Cuesta. Jefa de Producto de Microsoft Dynamics ERP. **Microsoft**

D. Ernesto Schmitz. Responsable de Innovación. **SAP España**

9.00-9.20 Conferencia Inaugural. El apasionante reto de gestionar innovando

D. Juan Manuel Baixauli. Presidente. **Grupo Gheisa**. Presidente. **Club de Innovación de la Comunidad Valenciana**

Gestión presupuestaria

9.20-9.50 Gestión presupuestaria ante la falta de liquidez

- Modelos presupuestarios adecuados al entorno actual
- Control presupuestario y seguimiento de desviaciones

D. Buenaventura Burgui. Director Financiero. **Sport Enebé**

Gestionando el riesgo en la empresa

9.50-10.05 Retos y soluciones para el director financiero

Dña. María Jesús Cuesta. Jefa de Producto de Microsoft Dynamics ERP. **Microsoft**

10.05-10.20 Viaje al bosque global

D. Pavel Gómez del Castillo. Responsable de Comunicación. **Crédito y Caución**

10.20-10.50 Gestión de riesgos financieros en la empresa: ¿tenemos respuestas?

- ¿Tenemos una planificación financiera en la empresa a corto/medio plazo?
- ¿Disponemos de unas previsiones de tesorería fiables?

- ¿En qué monedas tenemos contratadas las órdenes de compra y de venta?
- ¿De qué depende el precio de las materias primas?
- ¿Estamos protegidos del incremento de la inflación?
- ¿Asumimos riesgos de valor residual, demanda, etc.?
- ¿Cubrimos nuestros riesgos técnicos al 100%?
- ¿Cómo elegimos a nuestros clientes? ¿Existe una política de scoring?
- ¿Cuál es la estrategia de la empresa ante estos riesgos: no hacer nada, cubrir... ¿qué es más arriesgado?

D. Alejandro Roca Soto. Director Análisis y Control de Gestión. **Obinesa**

10.50-11.05 Gestión inteligente de clientes

D. Ignacio Jiménez. Director Comercial. **Iberinform (Grupo Crédito y Caución)**

11.05-11.35 Pausa café

11.35-11.50 Gestión de riesgos en y con entidades financieras

- El riesgo banco-empresa
- El riesgo empresa-banco
- Gestión del pool bancario en un entorno de fusiones:
 - Número óptimo de entidades en un pool bancario

- Principios de negociación
- Obtener la financiación. Cuota, precio, compensación y riesgo

D. Juan Manuel Sevilla Navarro. Gerente de Empresas. Dirección Territorial Arco Mediterráneo. Ibercaja

11.50-12.20 Vender y cobrar, inseparables. Labores preventivas y paliativas en la gestión de créditos y cobros

- Labores preventivas: límite de crédito, condiciones contractuales, garantías, avales, seguros, factoring, confirming, relación comercial con el cliente
- Durante la venta: chequear los límites de crédito, requerimiento de avales o garantías, análisis de la documentación necesaria, apoyo al comercial, verificación de formas de pago, precios, ofertas, plazos de entrega, etc.
- Antes del cobro: riesgos en curso, cumplimiento de condiciones, negociación de aplazamientos, renegociación de condiciones, señales de alerta
- Impago: acciones de cobro, renegociación de la deuda, reclamación judicial

D. José Enrique Segura Valero. Economista. Departamento de Administración. **Transportes Caudete**

12.20-12.35 Título por determinar

D. Javier Seisdedos. Director Financiero. **Informa D&B**

Reducción de costes

12.35-12.50 Agilizar los cierres para crear valor

Dña. Eva Álvarez. Soluciones Financieras y EPM. Departamento Soluciones. **SAP España**

12.50-13.20 Cómo establecer desde la dirección financiera una política eficaz de control de costes

- Errores habituales en el control de costes
- Principales claves: información y control
- Mejoras operativas y mejoras en la gestión

Dña. Marina Martínez Montseny. Economista. Departamento Control de Gestión y Costes. **Martínez Loriente**

13.20-13.50 Vinculación de control de gestión con los distintos departamentos de la empresa. Interconexión e interacción entre Contabilidad de Gestión y Contabilidad Financiera

- Ratios de Contabilidad de Gestión
- Ratios de Contabilidad de Costes
- Importancia de la vinculación entre Contabilidad de Gestión y Contabilidad Financiera

D. José Antonio Aparisi Caudeli. Profesor Titular. Departamento de Contabilidad. Facultad de Economía. **Universidad de Valencia**

13.50-15.30 Pausa

Gestión de la liquidez en el entorno actual

15.30-16.00 Movimientos corporativos base de nuestra permanencia y competitividad

- Cómo obtener capital para nuestra empresa (Family Office, Capital Riesgo, MAB)
- Otras vías para la continuidad (fusiones, adquisiciones, procesos de cambio generacional)
- Reestructuración de deuda

D. Francisco Duato Vayá. Economista. Socio Director. **ONEtoONE Capital Partners**

16.00-16.15 Herramientas de gestión de tesorería

D. Miguel Torán. Consejero Delegado. **Professional Answer**

16.15-16.30 Pausa

16.30-17.00 Negociación con entidades financieras en el complicado contexto actual

- Actual situación de las entidades: un contexto de máxima tensión que hay que saber gestionar
- Claves para la negociación en reestructuración de deuda
- Claves para la negociación en obtención de nueva financiación
- El mapa bancario, el balance banco empresa y el equilibrio en el riesgo

D. Francisco Bulls Polo. Economista. Director Financiero. **Grupo Rigar**

17.00-17.30 Eficacia y eficiencia en la gestión de nuestra liquidez

- Medios de pago, otra vía para garantizar la financiación de nuestro circulante
- El control de costes como vía de obtención de liquidez
- La negociación con nuestros proveedores para optimizar la liquidez

D. Francisco Soler. Economista. Socio Director. **Apunte Asesores y Consultores**

17.30-17.45 Clausura Claves para el Desarrollo y la Competitividad de las Empresas

D. Miguel Ángel Robles. Director General. **Interban Network.** Presidente. **IniciativaPymes**

Invitación VIP

Acceso gratuito al Congreso Nacional de Finanzas

Regalo CD con las Ponencias impartidas en el Congreso + Bolsa documentación
+ Ejemplar del Catálogo de Expositores + Acceso libre a la Zona de Exposición
y Networking + Invitación Café...

Queremos invitarle a formar parte del mayor evento para Directivos y Profesionales del Sector que actualmente existe en España. Para ello, queremos obsequiarle con esta **Invitación Vip** que, entre otras cosas, le dará acceso libre y gratuito a este Congreso.



Con más de 11 ediciones a sus espaldas, este Congreso recorre las principales ciudades españolas, como es el caso de **Valencia, Barcelona, Bilbao y Madrid** con el objetivo de acercar a los mejores expertos en el ámbito de las Finanzas a aquellos profesionales del sector interesados en actualizar sus conocimientos, descubrir las nuevas tendencias y lo más importante, tener una visión global y de futuro de hacia dónde nos dirigimos.

Para **obtener su invitación VIP**, rellene este cupón y envíelo por fax al 91 764 46 12, o si lo prefiere puede inscribirse cómodamente a través de nuestra página web: www.managerforum2012.es

Rellenar en MAYÚSCULAS, recortar por la línea de puntos y enviar al fax: 91 764 46 12 - Plazas limitadas. No demore su Inscripción

Congreso Nacional de Finanzas

Valencia | 6 de marzo de 2012 | Palacio de Congresos de Valencia

Invitación VIP

cortesía de:



Nombre y apellidos: _____

Cargo: _____

Empresa: _____

Actividad: _____

C.I.F.:

C.N.A.E.:

Facturación: <2,5M€ 2,5 a 5M€ 5 a 25M€ 25 a 50M€ 50M€>

Empleados: 1 a 10 11 a 50 51 a 100 + de 100

Domicilio: _____

C.P.: _____

Población: _____

Provincia: _____

Tel.: _____

Fax: _____

Dirección e-mail profesional: _____

Esta invitación VIP le da derecho a la asistencia gratuita al Congreso Nacional de Finanzas, a una consumición gratuita en la cafetería del Salón, al acceso a la zona de Exposición y Networking, así como al CD-ROM con la documentación del Congreso (sólo asistentes).

Dado que este evento es exclusivo para profesionales, para admitir su inscripción es imprescindible rellene este boletín con sus datos profesionales: domicilio de la empresa, teléfono y fax de la empresa, email de la empresa, CIF de la empresa y el cargo que desempeña. Según el artículo 2º del Real Decreto 1720/2007, por el que se aprueba el Reglamento de desarrollo de la ley orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de protección de datos de carácter personal, esta normativa no será aplicable a los tratamientos que se puedan hacer de estos datos ya que se utilizarán únicamente como datos de persona de contacto en la empresa y, consecuentemente, asociados a la misma. No obstante si usted voluntariamente nos facilita para su inscripción sus datos personales, domicilio particular, teléfono particular, e-mail particular, debe marcar esta casilla: INTERBAN NETWORK, S.L., como entidad organizadora del evento, se reserva el derecho de admitir su inscripción en tal caso. Para que esta inscripción sea cursada es imprescindible nos facilite su correo electrónico profesional. Conforme a lo establecido en la Ley de Servicios de Sociedad de la Información y del Comercio Electrónico, 34/2002, de 11 de julio, al cursar esta inscripción usted nos da su consentimiento expreso para realizarle envíos vía correo electrónico desde Interban Network, S.L., de otras invitaciones a eventos profesionales de semejantes características a este que se inscribe así como información de índole comercial de productos, servicios o soluciones que puedan ser de su interés para el desarrollo de su actividad como empleado o directivo de la empresa en la que desempeña estas funciones.

Zona de Networking

Un espacio destinado al conocimiento y a los negocios

La zona Networking es un amplio espacio, que permanecerá abierto de forma paralela al congreso, destinado al **encuentro entre directivos asistentes, ponentes, empresas patrocinadoras y expositores**, permitiéndole intercambiar opiniones e ideas con otros profesionales, así como visitar los diferentes stands y **conocer las soluciones líderes del mercado**.



Expositores



Patrocinador
Sala

Asociaciones
Colaboradoras

Patrocinador
Café

Colaboradores
Técnicos

