



El Valor de los Contenidos

Foro Profesional Cobro y Morosidad

Una iniciativa de:
interbannetwork

Claves de Actualidad Gestión del Riesgo Comercial, Optimización de los Cobros y Prevención de la Morosidad



 Edición especial

Barcelona, 12 de junio de 2012

NH Constanza

C/ Deu i Mata 69-99. 08029 Barcelona

Invitación VIP

cortesía de:

 **crédito y caución**
Atradius Group

Patrocinadores

 **crédito y caución**
Atradius Group

 **iberinform**
Grupo Crédito y Caución

INFORMA

 **12**
OneRate



El Valor de los Contenidos

Claves de Actualidad, Gestión del Riesgo Comercial, Optimización de los Cobros y Prevención de la Morosidad

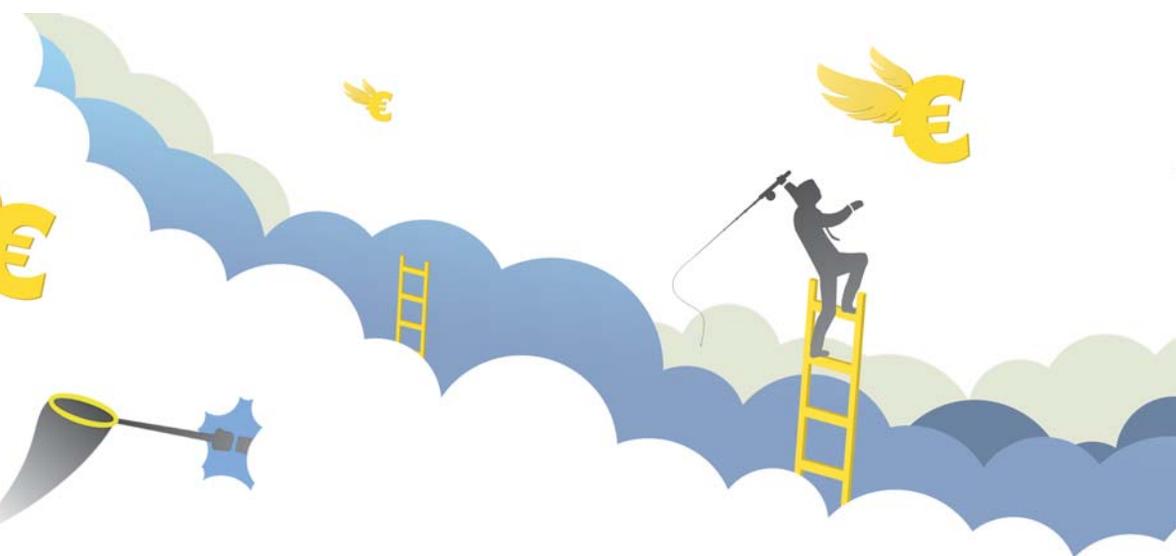


Barcelona, 12 de junio de 2012

NH Constanza

C/ Deu i Mata 69-99. 08029 Barcelona

La problemática de los cobros y la morosidad debe ser gestionada de **la forma más efectiva posible** en estos tiempos de crisis, donde obtener liquidez ha pasado a ser un hecho primordial en las compañías debido a la escasez de crédito y el mal comportamiento de muchos mercados. Estudiar los riesgos, asegurar nuestras ventas, prevenir la morosidad utilizando los **mecanismos de cobro más apropiados y ser eficientes y efectivos ante cualquier incidencia de mora o impago** serán las materias en las que profundizaremos en este Foro.



8.45-8.55 Recepción de asistentes y entrega de documentación

8.55-9.00 Bienvenida Presidente de la Jornada
D. Miguel Ángel Robles. Director General.
Interban Network

Prevención y gestión del riesgo comercial en el ciclo de venta

9.00-9.45 **Cómo colaborar con el departamento comercial para optimizar el ciclo de venta en nuestra empresa**

- Conocer antes de vender
- La política de riesgos en la estrategia de ventas.
- Modelos de control y seguimiento de riesgos en la acción de preventa
- El papel preventivo de la gestión de cobros en la confección de documentos. Contratos, pedidos, albaranes, etc.

D. Antonio Ramis. Director de Control Financiero.
Meliá Hotels International

9.45-10.15 **Gestión inteligente de clientes**

D. Ignacio Jiménez. Director Comercial. Iberinform (Grupo Crédito y Caución)

10.15-10.45 **Decidir con confianza en tiempos difíciles**

- Características que hacen de esta crisis algo distinto
- Elementos que se sostienen, elementos que varían
- ¿Qué sería necesario modificar para acercar una política de gestión del riesgo a la nueva realidad?, ¿vale la política de siempre?

D. Valentín Arce. Director General Comercial.
Informa D&B

10.45-11.15 **Gestión interna del riesgo de crédito**

- Mapa de riesgos en la empresa: El riesgo reputacional
- La cadena de decisión del crédito^o
- Rating y credit scoring
- Nuevos modelos internos de control del riesgo

D. Edgar Figueroa Fernández. Socio Director.
OneRate

D. José Miguel Rodríguez Urgeles. Socio Director.
OneRate

11.15-11.45 **Pausa Café**

Cómo prevenir la morosidad y mejorar nuestra liquidez

11.45-12.15 **Viaje al bosque global**

D. Pavel Gómez del Castillo. Responsable de Comunicación. Crédito y Caución

12.15-13.00 **Medios de cobro para prevenir la morosidad y mejorar la liquidez. El papel del sector financiero.**

- Qué medios de cobro minimizan nuestros riesgos
- Instrumentos Bancarios para evitar el riesgo de Impago
- Cómo optimizar nuestros costes de financiación en las operaciones de crédito a clientes.
- Cómo afecta en la práctica la normativa SEPA en la gestión de nuestros cobros

D. Pere Brachfield. Profesor. **Escuela Administración de Empresas (EAE).** Director. **Centro de Estudios de Morosología**

13.00-13.30 **Panel de Expertos ¿Cómo está afectando la crisis a la gestión de cobros y la morosidad en las empresas?**

D. Pere Brachfield. Profesor. **Escuela Administración de Empresas (EAE).** Director. **Centro de Estudios de Morosología**

D. Antoni Cañete. Portavoz. **PMcM (Plataforma Multisectorial Contra la Morosidad).** Secretario General. **PIMEC**

13.30-15.30 **Pausa**

La gestión de los impagos y el recobro

15.30-16.00 **Claves para optimizar la gestión de los impagos y el recobro**

- Qué medios utilizar para una gestión efectiva de los impagados
- Las claves en el recobro.
- Objetivo, evitar las acciones judiciales, la negociación de la deuda
- El outsourcing de la reclamación jurídica como clave de efectividad

D. Miguel Ángel Robles. Director General.
Interban Network

16.00-16.30 **Cómo utilizar y qué hacer ante un concurso de acreedores**

D. Ricardo Sánchez Redondo. Profesor Asociado. Departamento de Dirección y Organización de Empresas. **Facultad de Economía y Empresa de Zaragoza**

16.30-17.15 **Reclamación vía judicial de los impagos y su marco legislativo actual**

- El marco jurídico Español e Internacional
- Cómo afecta la Ley de la morosidad a las empresas y los mercados
- Procedimientos para la reclamación vía judicial de impagados
- La efectividad de la acción judicial en la reclamación de impagados

D. Jordi Sánchez. Asociado Senior. **Cuatrecasas, Gonçalves Pereira**

Invitación VIP

Forme parte del evento de referencia del sector

En esta **nueva edición** el Foro recorre 6 ciudades para dar la oportunidad a más de 1.000 profesionales de conocer a los **mejores expertos** en materia de cobros, riesgos y morosidad.

No deje escapar esta oportunidad y no demore su inscripción. El número de plazas es limitado hasta completar el aforo. ¡Esperamos que disfrute!

Con esta invitación VIP obtendrá: Acceso gratuito a este Foro + Regalo CD con las Ponencias impartidas + Bolsa documentación de Patrocinadores + Acceso libre a la Zona Networking y Exposición + Invitación Cafe...

Para obtener su invitación VIP, rellene este cupón y envíelo por fax al 91 764 46 12, o si lo prefiere puede **inscribirse cómodamente** a través de nuestra página web: www.cobroymorosidad.com

Rellenar en MAYÚSCULAS, recortar por la línea de puntos y enviar al fax: 91 764 46 12 - Plazas limitadas. No demore su inscripción

Foro Profesional de Cobro y Morosidad

Barcelona, 12 de junio de 2012

Invitación VIP

cortesía de:

crédito y caución
Atradius Group

Nombre y apellidos: _____

Cargo: _____

Empresa: _____

Actividad: _____

C.I.F.:

C.N.A.E.:

Facturación: <2,5M€ 2,5 a 5M€ 5 a 25M€ 25 a 50M€ 50M€>

Empleados: 1 a 10 11 a 50 51 a 100 + de 100

Domicilio: _____

C.P.: _____

Población: _____

Provincia: _____

Tel.: _____

Fax: _____

Dirección e-mail profesional: _____

Esta invitación VIP le da derecho a la asistencia gratuita al Foro Profesional de Cobro y Morosidad, a una consumición gratuita en la cafetería del Salón, al acceso a la zona de Networking, así como al CD-ROM con la documentación del Foro (sólo asistentes).

Dado que este evento es exclusivo para profesionales, para admitir su inscripción es imprescindible rellene este boletín con sus datos profesionales: domicilio de la empresa, teléfono y fax de la empresa, email de la empresa, CIF de la empresa y el cargo que desempeña. Según el artículo 2º del Real Decreto 1720/2007, por el que se aprueba el Reglamento de desarrollo de la ley orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de protección de datos de carácter personal, esta normativa no será aplicable a los tratamientos que se puedan hacer de estos datos ya que se utilizarán únicamente como datos de persona de contacto en la empresa y, consecuentemente, asociados a la misma. No obstante si usted voluntariamente nos facilita para su inscripción sus datos personales, domicilio particular, teléfono particular, e-mail particular, debe marcar esta casilla: INTERBAN NETWORK, S.L., como entidad organizadora del evento, se reserva el derecho de admitir su inscripción en tal caso. Para que esta inscripción sea cursada es imprescindible nos facilite su correo electrónico profesional. Conforme a lo establecido en la Ley de Servicios de Sociedad de la Información y del Comercio Electrónico, 34/2002, de 11 de julio, al cursar esta inscripción usted nos da su consentimiento expreso para realizarle envíos vía correo electrónico desde Interban Network, S.L., de otras invitaciones a eventos profesionales de semejantes características a este que se inscribe así como información de índole comercial de productos, servicios o soluciones que puedan ser de su interés para el desarrollo de su actividad como empleado o directivo de la empresa en la que desempeña estas funciones.

La zona Exposición y Networking

La zona Networking es un amplio espacio que permanecerá abierto de forma paralela al foro, destinado al **encuentro entre directivos** asistentes, ponentes, empresas patrocinadoras y expositores, que le permitirá **intercambiar opiniones e ideas** con otros profesionales.



Expositores



Medios Oficiales

NOTICIASDEEMPRESAS.COM



TheyAreNews.com

Patrocinador Sala



Asociación Colaboradora





El Valor de los Contenidos

Foro Profesional Cobro y Morosidad

Barcelona, 12 de junio de 2012

NH Constanza

C/ Deu i Mata 69-99. 08029 Barcelona



Una iniciativa de:

interbannetwork